

“PFC – Programa de Formação de Conselheiros”

Turma 2

PROGRAMA

Este programa tem como objetivos proporcionar aos participantes uma visão de conjunto sobre o mercado de Conselheiros Administrativos e Consultivos no Brasil, ajudar em como elaborar um plano pessoal de desenvolvimento para se habilitar a atuar de forma eficaz nesse mercado e, também, como encontrar oportunidades para tal.

As grandes Escolas de Negócios preparam executivos para atuarem em Governança Corporativa, mas as empresas abertas em bolsa, foco dos cursos dessas Escolas de Negócios, ainda são um “clube fechado” para a atuação da maioria dos profissionais. Por outro lado, um enorme mercado desponta no horizonte, nas empresas de capital fechado e, na maioria, familiares. Nosso programa visa criar nos participantes as condições de elaborarem um plano de desenvolvimento profissional para atuarem nesse mercado emergente, assim como nos mercados tradicionais de Conselheiros.

DESTAQUES DIFERENCIAIS

- **O único programa que identifica o mercado nacional para Conselheiros e mostra como buscar oportunidades de atuação.**
- **Altamente customizado e alinhado às necessidade individuais.**
- **Focado em permitir o autodesenvolvimento de cada participante nos atributos mais importantes para formar ótimos Conselheiros.**
- **Turmas exclusivas, com vagas limitadas a 8 pessoas.**

► Metodologia

A metodologia utilizada permite a participação e interação de todos, além de propiciar informações valiosas para estimular o “insight” para os diversos caminhos individuais a serem trilhados na consecução do autodesenvolvimento dos futuros Conselheiros. Um acompanhamento individual customizado complementa a proposta pra trazer solidez às decisões individuais.

São itens da metodologia:

1. **Workshop de 8 horas** (em um único dia, iniciando as 9h e encerrando às 18h30, com dois intervalos de 15 minutos para coffee break e intervalo de 1h para almoço):
 - a. O que é ser Conselheiro
 - b. Governança Corporativa na prática – Conceitos e Dicas
 - c. Balanço pessoal: sou um Conselheiro potencial?
 - d. Estudo de Caso: como encontrar oportunidades de atuar em empresas de capital fechado e, na maioria, familiares.
 - e. Programa de Capacitação Profissional: cada um desenhará quais devem ser seus próximos passos a partir deste workshop.

2. **Depoimento** de meia hora **seguido de debate** com um empresário que recentemente formatou seu Conselho Consultivo:
 - a. Marco Gregori, Fundador e CEO do Grupo Eduinvest, rede de escolas de ensino médio e fundamental, cuja marca principal é o Colégio Anhembi Morumbi. Marco é Engenheiro formado pelo ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica), possui pós-graduação pela Universidade de Harvard e MBA pela Wharton Business School.

3. **Dois sessões de mentoria** (uma hora cada uma, em dias previamente combinados mutuamente) com o organizador do curso. Cada uma delas focada em um aspecto:
 - a. Revisão de sua trajetória executiva e suas realizações/contribuições principais. Discussão de seus pontos fortes e fracos para atuação como Conselheiro e como aproveitar/adequar cada um deles. Aprimoramento de seu Programa de Capacitação profissional, elaborado durante o workshop. Estabeleceremos em conjunto: o que, como, quando e por quem.
 - b. Iremos cocriar um draft de uma Plano de Marketing pessoal para começar a identificação de oportunidades de atuação como Conselheiro.

► Organização e Condução | Workshop e Mentorias

Wanderlei Passarella é Engenheiro Mecânico pela Escola Politécnica da USP, Mestre em Administração e Economista pela FEA-USP. Dirige a Synchron Participações, empresa voltada a projetos de Governança Corporativa. É Mentor de Empreendedorismo da Endeavor e da Stato e tem exercido o cargo de Conselheiro de Administração há 18 anos, em diversas empresas, entre elas o Grupo S2 (Cantão, Redley e Kenner). Foi Presidente da Petroflex, da Synteko e da Orbis South America. É autor dos livros “A Reinvenção da Empresa”, “O Despertar dos Líderes Integrais”, “Fábrica

de ideias, Banco de Oportunidades”; coautor de “Criando seu Próprio Negócio: Como Desenvolver o Potencial Empreendedor”.

► **Data, Local e Investimento**

Data do workshop: 26/07/2018, das 9h às 18h30

Local: **Place2Work** (*Em frente ao Shopping Vila Olímpia*)

Rua Gomes de Carvalho, nº 1.356 – Vila Olímpia, São Paulo – SP.

Investimento: R\$ 3.900,00 à vista, via depósito bancário.